



Vaga de Estágio

Estágio em Vendas

Quem somos nós?

O Pé de Meia é uma consultoria financeira, que nasceu com a missão de ajudar seus clientes a cuidar das finanças e realizar grandes sonhos sem que o dinheiro seja um empecilho.

Somos uma “terapia do bolso” para pessoas e empresas. Auxiliamos nossos clientes em diversas situações financeiras: quitar dívidas, planejar seu futuro financeiro, adquirir bens, etc.

Somos uma empresa jovem, que valoriza as pessoas e cultiva um ambiente de trabalho colaborativo e inspirador. Buscamos o bem-estar e a qualidade de vida da nossa equipe.

Estamos crescendo a cada dia e você fará parte do nosso time de EXPANSÃO e trabalhará em atividades focadas em levar nosso serviço para mais pessoas! Por isso, buscamos alguém com boa comunicação e MUITA vontade de crescer!

Localização: Remota (trabalho em casa).

Carga horária: 30 horas semanais, 6 horas diárias, com horário flexível.

Duração do contrato: 9 meses (com possibilidade de prorrogação).

Remuneração: Bolsa compatível com o mercado.

Benefícios:

- Home office eterno
- Day off (folga de aniversário)
- Acesso ilimitado aos produtos do Pé de Meia
- Seguro de vida

Quais serão suas principais atividades?

- Identificar novas oportunidades de negócio através de prospecção ativa e pesquisa de mercado;
- Realizar contatos telefônicos e digitais com potenciais clientes. Registrar as interações comerciais, qualificar leads e agendar reuniões para a equipe de vendas;
- Apoiar na elaboração de propostas comerciais e acompanhar as etapas do funil de vendas;
- Colaborar com a equipe para atingir metas e objetivos internos;
- Participar de treinamentos e workshops para aprimorar habilidades de vendas e conhecimento do setor financeiro.

Não se preocupe, independente do curso que esteja fazendo e de ter experiência ou não, iremos te ajudar com todo aprendizado necessário!

O que vc encontrará por aqui:

- Oportunidade de aprender com profissionais experientes;
- Flexibilidade de horário para conciliar com os estudos;
- Experiência prática em um ambiente de trabalho dinâmico;
- Possibilidade de crescimento profissional dentro da empresa em um setor promissor.

Requisitos obrigatórios:

Ser estudante ou egresso* de nível técnico dos cursos de Vendas, Administração ou áreas relacionadas. *Que esteja precisando cumprir o estágio obrigatório.

Habilidades esperadas:

- Boa comunicação verbal e escrita;
- Boa desenvoltura para trabalhar em equipe;
- Paixão por vendas e interesse em desenvolver uma carreira na área comercial;
- Proatividade, autonomia e responsabilidade;
- Habilidades de resolução de problemas;
- Conhecimento básico em ferramentas de produtividade (Google Workspace, Microsoft Office, etc.).

**Junte-se a nós nesta emocionante jornada de crescimento e oportunidades!
Inscreva-se até 15/03!**

Link para inscrição: <https://abre.ai/estagiopedemeia>

ou escaneie o QR Code abaixo:

